

	<b>SPONSOR OF PARTNER OM FRUIT VOORDELIG AAN TE BIEDEN IN DE KANTINE</b>
<b>DOEL</b>	Een sponsor/partner zoeken om fruit voor een goedkope prijs te kopen.
<b>STRATEGIE</b>	Omgevingsinterventies
<b>DOELGROEP</b>	Bestuur
<b>HOE?</b>	Fruit aankopen voor een voordelige prijs of sponsoring vragen bij: <ul style="list-style-type: none"> <li>- Landbouwschool in de buurt (voordelige prijs voor fruit aanvragen).</li> <li>- Fruitveiling in de buurt (voordelige prijs voor fruit aanvragen).</li> <li>- Samenwerking lokale fruit- en groentewinkel of supermarkten.</li> </ul>
<b>WAT HEB JE NODIG?</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Brief/e-mail naar ouders/clubleden met de vraag of zij persoonlijke contacten hebben die hiervoor aangesproken kunnen worden</li> <li>- Samenwerkingsovereenkomst opmaken met partner</li> <li>- Partner in de kijker zetten: posters van partner ophangen, hun naam op de nieuwe uitrusting van de club drukken ...</li> </ul>
<b>WIE BETREKKEN?</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Bestuur</li> <li>- Leden en hun omgeving</li> <li>- Lokale fruitleveranciers/supermarkten</li> </ul>
<b>TIJD</b>	De zoektocht naar een partner vraagt tijd. Start bijvoorbeeld enkele weken voor het einde van het seizoen met zoeken zodat je bij de start van het nieuwe seizoen al onmiddellijk fruit kan aanbieden.
<b>KOSTPRIJS</b>	Afhankelijk van: <ul style="list-style-type: none"> <li>- de aankoopprijs bij de partner,</li> <li>- of er een sponsor het fruit gratis wil aanbieden aan je sportclub of niet.</li> </ul>