



Datum oefening: ...../...../.....

## Werkwijze:

Wie zijn de personen uit je professioneel netwerk? Wie zijn de personen met wie je een bepaald project ontwikkelt? Visualiseer je netwerk middels dit model en gebruik hierbij onderstaande richtlijnen:

- Hoe intens (kwaliteit) zijn de interacties met die persoon? Hoe intenser de contacten, hoe meer dichterbij het centrum in de cirkel zet. Personen die nog geen deel uitmaken van je netwerk zet je buiten de cirkel.
- Hoe frequent (kwantiteit) zijn de interacties met die persoon? Verbind elke persoon met jezelf of het project en varieer in de pijldikte. Een dikke pijl betekent veel contact. Een dunne pijl is weinig contact. Je kan ook pijlen trekken tussen verschillende personen.

## Beantwoord ondertussen ook enkele reflectievragen:

- Welke partner is interessant?
  - o Welke inhoudelijke kennis brengt hij/zij in?
  - o Welke logistieke en/of financiële ondersteuning biedt hij / zij?
- Welke partner is belangrijk?
  - o Welke invloed heeft hij/zij op andere netwerkpartners?
  - o Neemt hij informeel de leiding?
  - o Welke positie heeft hij/zij in zijn/haar eigen organisatie (bv. gatekeeper, decisionmaker, gangmaker...)?
- Waarom is hij/zij vandaag partner?
  - o Wat zijn zijn/haar drijfveren om deel te nemen aan je netwerk?
  - o Is het een verplichte deelname of een vrijwillige?
  - o Hoe kan ik zijn/haar motivatie tot blijvende deelname behouden?
- Hoe divers is mijn netwerk?
  - o Onderscheid ik clusters? (bv. artsen, bedrijfsleiders, academici, gemeentelijke administratie, SCW verenigingen...)
  - o Op welk bestuursniveau zijn mijn partners actief? (bv. Lokaal, Regionaal, Provinciaal, Vlaams, Federaal, Europees?)
- In welke netwerken zijn partners nog actief? Wil ik ook in die netwerken geraken?
- Hoe breng een partner dichterbij in mijn netwerk? Hoe intensifieer ik de contacten met die partner?
- Welke partners ontbreek ik in mijn netwerk? Waarom is deze persoon (nog) geen partner? Wat zou hem/haar kunnen overtuigen om deel uit te maken van uw netwerk?
- Welke rollen onderscheid ik in mijn netwerk?
- Welke rol heeft mijn netwerk of is de perceptie t.a.v. de buitenwereld?
  - o Een adviserend netwerk?
  - o Een beleidsvoorbereidend netwerk?
  - o Een netwerk gericht op praktijkuitwisseling?
  - o Een actiegericht netwerk?

## 3 actiepunten op korte termijn (6 maand) (Wat ga ik doen voor (potentiële) netwerkpartner X? – Wat ga ik vragen aan (potentiële) netwerkpartner Y):

- 1
- 2
- 3

## 3 actiepunten op middellange termijn (2 jaar) (Wat ga ik doen voor (potentiële) netwerkpartner X? – Wat ga ik vragen aan (potentiële) netwerkpartner Y):

- 1
- 2
- 3